

「Digima～出島～」を100%活用するために

<「Digima～出島～」マイページ・ユーザーズガイド>

★「Digima～出島～」会員ログイン方法

★「Digima～出島～」マイページ機能ガイド

1. スレッドの利用方法 ①～④
2. 掲示板オファー確認 ①～②
3. 求人掲示板利用方法 ①～③
4. 相談掲示板利用方法 ①～②
5. 「Digima～出島～」メンバー追加 ①～②
6. 企業情報入力・更新 ①～②

★「Digima～出島～」会員ログイン方法

「Digima～出島～」<https://www.digima-japan.com/> にアクセス。
トップページ右上ログインボタン赤枠▼よりログインページへ。



- ①ID(メールアドレス)・パスワード を入力しログイン
- ②パスワードが不明・忘れた場合は 青枠にすすみ、パスワードを再設定してください。

①

次回から自動的にログインする

② [ログインID・パスワードがわからない方はこちら](#)

[新規会員登録](#)

The screenshot shows the 'Digima ~Oshima~' My Page interface. The menu items listed are:

- ホーム (Home)
- スレッド (Threads) - 7 notifications
- 掲示板 (Bulletin Board) >
- EXPO開催情報 (EXPO Information)
- 動画コンテンツ (Video Content)
- 企業情報 (Company Information) >
- WEB診断 (WEB Diagnosis)
- お問い合わせ (Contact Us) >

Three specific items are highlighted with colored boxes and arrows pointing to them:

- 1.スレッド利用 (Thread Utilization)
- 2.掲示板オファー確認 (Bulletin Board Offer Confirmation)
3.相談掲示板利用 (Consultation Bulletin Board Utilization)
4.求人掲示板利用 (Job Bulletin Board Utilization)
- 5.メンバー追加 (Member Addition)
6.企業情報入力・更新 (Company Information Input / Update)



1.-① スレッドの利用方法（未読メッセージ確認）

1.スレッド利用方法

- ①「スレッド」の右側に、未読スレッドの件数が数字で掲示されます。
- ②「スレッド」をクリックした後の画面で、赤い丸がついているスレッドが未読です。

The screenshot shows the homepage of the Digima platform. At the top left is the Digima logo with the text "Digima ~出島~". Below it is a navigation bar with several items: "ホーム", "スレッド" (highlighted with a red box and a red circle containing the number 7), "掲示板", "EXPO開催情報", "動画コンテンツ", "企業情報" (with a right arrow), "WEB診断", and "お問い合わせ" (with a right arrow). The "スレッド" item is specifically highlighted with a red border and a red circle containing the number 7.

The screenshot shows the "Threads" page under the "Threads" section. It displays a list of threads. The first thread, "株式会社支援テスト", is shown with a profile picture of a hedgehog, a red dot indicating it's unread, and the status "進行中" (In Progress). Other threads listed include "Digima事務局" (status: In Progress), "Emily." (status: In Progress), "t2020-05-14-002" (status: In Progress), and another "株式会社支援テスト" entry (status: Completed).

1.-② スレッド利用方法（メッセージ返信とスレッド終了）

1.スレッド利用方法

- ① スレッド一覧から「未読」スレッドをクリックし、メッセージを確認しましょう！
- ② メッセージ入力欄(赤枠)に返信内容を記入後、送信をクリックしてください。
- ③ やり取りに応じて、ステータス(青枠)の内容を変更してください。

Digima ~出島~

スレッド機能

◀ TOPに戻る

① 株式会社支援テスト 進行中

Digima事務局 進行中

Emily. 株式会社両方テスト 進行中

TEST t2020-05-14-002 進行中

株式会社支援テスト 終了

Digima事務局 2020/07/10 18:53

案件名：公募案件テスト用
内容：内容内容内容内容

に対しての下記オファーが承認されました。
やり取りを開始してください。

テストです。

株式会社支援テスト 事務局 太郎 2025/05/29 13:53

テスト

※スレッドの未読・未回答がないよう必ずチェックしましょう。
専門家からのメッセージには各スレッドにて必ず返信してください！

メッセージを入力してください ②

ファイルを選択 選択されていません

送信 ③ ステータス
開始前

開始前 閉じる

開始前
進行中
面談確定
ペンドィング
提案中
成約
未返信
終了
開始前

1.-③ スレッド利用方法（サポート企業情報確認と企業評価）

1.スレッド利用方法

- ① 赤枠内「①掲載ページ」をクリックし、紹介サポート企業情報を確認してください。
- ② サポート企業とのコミュニケーション後、「②この企業を評価する」をクリックし、進捗反映とサポート企業評価にご協力ください。

The screenshot shows the Digima platform interface. On the left, there's a sidebar with a search bar and a list of companies marked as '進行中' (In Progress). In the center, a detailed view of a company profile is shown, including its name, contact person, URL, employee count, and various service details. A large blue arrow points from the top right towards this central profile area. On the far right, a separate window displays the company's evaluation page, featuring a summary, a 5-point rating scale, and a total score of 4.94. A red box highlights the '掲載ページ' (Published Page) button and the 'この企業を評価する' (Evaluate this company) button.

Digima ~出島~

438

Digima事務局 ▾

以下の場合についてやり取りを開始してください。

=====

【会社名】 : テスト株式会社Resorz
【ご担当者氏名】 : ■■
【URL】 : <https://xxx/>
【従業員規模】 : 10名～50名以下
【進出予定時期】 : ○○
【国名】 : ○○
【ジャンル名】 : ○○
【内容詳細】 :
■事業内容
テスト

■解決したい課題
テスト

■解決したい時期
テスト

■予算：応相談
テスト
=====

メッセージを入力してください

スレッド開始日：2021/12/02

株式会社Resorz
事務局

① 掲載ページ
② この企業を評価する

テスト株式会社Resorz
担当者名
(従業員規模: 11名～50名以下)

企業の評価

レスポンスの速さ
提供サービスのクオリティ
専門的な知識やノウハウ
対応の誠実さ
課題解決力

総合評価 **4.94 点** (5点満点中)

この企業を評価する

4,000件超の海外ビジネス課題を徹底分析！
海外進出白書
(2020-2021年版)

SPONSORED BY

1.スレッド利用方法

- ① 評価方法は赤枠「やり取りの進捗を教えてください」にて該当項目を選択してください。
 - ② レポート詳細を確認し、該当項目を選択してください。
 - ③ 満足度は★印を5段階評価でご選択ください。
 - ④ その他のご意見ご感想、進捗状況は「その他(補足)」にご記入ください。
- * レポートは繰り返し変更可能です。進捗状況に合わせて更新してください。

アンケートのお願い

この度はDigimaをご利用いただき、ありがとうございます。
海外進出支援企業とのやり取りについてのアンケートにぜひご協力くださいませ。
今後のサービス向上の参考とさせていただきます。

株式会社支援テスト

やり取り開始日：2020/07/10 やり取り履歴：[確認する](#)

やり取りの進捗を教えて下さい

やりとり中 お断りした 発注した
先方からお断り 連絡がない

その他（補足あれば）

該当項目を選択

保存

2.-① 掲示板オファー確認（未承認オファーをチェック！）

2.掲示板オファー確認

掲示板>相談掲示板>「未承認オファー」は常に確認しましょう！

- ①「未承認」1と件数が表示された場合は「詳細」を確認しましょう。
- ②自社案件一覧にて【募集中】の案件「詳細」をクリックしオファー内容を確認してください。

The screenshot shows the Digima platform interface. On the left is a vertical sidebar with various menu items: ホーム, スレッド (with a red badge '7'), 掲示板 (highlighted with a red box), EXPO開催情報, 動画コンテンツ, 企業情報, WEB診断, and お問い合わせ. The main content area has a header 'Digima ~出島~'. Below it, a message says '※未承認はサポート企業様が承認を待っている状態です。早めにオファー確認と対応をお願いします。'. The main table displays offers with columns: ステータス, 案件名, オファー状況, 総数, 未承認, and 最新日時. One offer is listed: 'Digima公募案件' (募集中), '事務局ヒアリング済み', 'スライサー (テスト)', '1' (highlighted with a red box), '2025/05/27 12:04', and a '詳細' button (highlighted with a red box). Two blue speech bubbles at the bottom right provide instructions: '未承認オファーを必ず確認！' and '「詳細」から募集中案件のオファーを確認'.

ステータス	案件名	オファー状況	総数	未承認	最新日時
募集中	Digima公募案件 事務局ヒアリング済み スライサー (テスト)		1	1	2025/05/27 12:04

2.-② 掲示板オファー確認

2.掲示板オファー確認

- ① オファー詳細から①支援企業情報、②提案内容を確認しましょう。
- ② 「コミュニケーションを始める！」を選択するとオファー企業とのスレッドが作成されます。
- ③ ご希望に添わない場合「**今回は見送る**」を選択。見送る理由を選択またはご記載ください。
- ④ 相談案件が解決済みの際は、募集中の案件ステータスを【募集終了】に変更してください。

※募集開始から1ヶ月で自動終了となります。再掲載希望の際はコンシェルジュまでお知らせください。

自社案件 詳細

一度案件を公開した後は「募集ステータス」のみが変更可能となります。
案件の内容を変更したい場合は、お手数ですが事務局までご連絡ください。

案件名
募集ステータス
内容

④ **募集終了** 募集を再開する

以下、ご対応可能な企業様はご対応のほどよろしくお願ひ申し上げます。

<詳細>

目的：米国メディアを日本に招請して連携先地域が有する観光資源を訪問・紹介してメディアで情報を発信させる。併せて、米国人のニーズを明確化するために各訪問地の評価や感想について調査を実施する。

条件：下記2社のメディアを日本に招請でき、メディアで特集記事を掲載できること。

◎旅行雑誌
◎旅行雑誌

時期：9月～12月頃にかけて6泊7日のスケジュール

よろしくお願ひします。

この案件へのオファー

日付	企業名	内容	承認状況
2019/07/29 11:05	ご担当者様 初めまして株式会社millionの和田と申します。今回出島サイトより御社の依頼内容を拝見させて頂きまして、弊社にてお手伝いできる事が多く感じましてオファーを出させて頂きました。...		承認 詳報 スレッド
2019/07/29 11:17	出島運営事務局 ご担当者様、いつもお世話になっております。ショーシーズン、副島です。本件、弊社もぜひ参画させていただきたい、オファーさせていただきます。弊社の上席執行役員兼北米担当...		承認 詳報 スレッド
2019/07/26 13:01	お世話になります。グローバルのマーケティングを担当しております井上と申します。グローバルはアメリカに本社を置き、日本に留まらず更なる成長をし続ける日本企業のパートナーです。上場企業を含め年...		承認 詳報 スレッド

Digima ~出島~

株式会社進出テスト 事務局 太郎さん

オファー 詳細

支援企業 **株式会社テスト**
承認ステータス **未承認**
内容 **ああああ**

企業情報
提案内容を確認
しましょう！

専門家企業に相談して課題を解決しよう！

コミュニケーションを始める！ **今は見送る**

必ずどちらかを選択してください

3.-① 求人掲示板利用方法（グローバル人材採用ご検討の方）

4.求人掲示板利用方法

グローバル人材採用をご検討の企業様にご利用いただけます。求人掲載無料・掲載期限なし。御社のニーズに合った人材の紹介を受けることが可能です。

- ①掲示板>求人掲示板(緑枠)をクリックし【求人票管理】ページに進みます。
- ②求人票管理から新規登録(赤枠)をクリックし求人票を作成しましょう。

The screenshot shows the Digima platform interface. On the left, there's a sidebar with various menu items like Home, Slideshow, Bulletin Board, EXPO, Videos, Company Information, and Web Diagnosis. The main area shows a date (2020.05.17). A blue speech bubble points to the 'New Registration' button on the right, which is highlighted with a green box. Another red box highlights the 'New Registration' button on the registration page. The registration page has sections for Status, Job Title, and Offer Status, along with a table of job listings and pagination controls.

新規登録をクリック

求人票管理

新規登録

ステータス	求人名	オファー状況
募集中	未経験者も歓迎！インハウス・マーケター	総数 0 未承認 0 最新日時 —
募集中	経営のセンターピン！社長直下の人事・採用責任者	総数 0 未承認 0 最新日時 —
募集中	【アジア出張あり】海外営業 ポジション	総数 0 未承認 0 最新日時 —
募集中	【アジア地域専任】購買担当	総数 0 未承認 0 最新日時 —

3.-② 求人掲示板利用方法（求人票の登録）

4.求人掲示板利用方法

- 採用条件や雇用形態等、できる限り詳細をご記載ください。
- 必須項目を全て記載完了後、「公開申請(緑枠)」をクリックしてください。
- 求人票の書き方については、相談窓口(赤枠)または担当:菊地までお気軽にご相談ください。

自社求人登録画面

This screenshot shows the 'Business Registration' page. It includes fields for '求人名' (Job Title), '業種' (Industry), '事業内容' (Business Content), and '職種' (Job Type). A red box highlights a blue button labeled '求人票のご相談はこちらをクリック' (Click here for consultation about the job application form). Below this is a promotional banner for job application form creation.

求人票のご相談は
こちらをクリック

求人票の作成で
お悩みですか？

100社以上の採用に携わったグローバル人材採用のプロが
御社の求人票作成をサポートします！

お気軽にご相談ください ➤

戻る 下書き保存 公開申請

自社案件登録画面

This screenshot shows the 'Business Case Registration' page. It includes fields for '求人名' (Job Title), '業種' (Industry), '事業内容' (Business Content), and '職種' (Job Type). A green speech bubble points to the '公開申請' (Public Application) button, which is highlighted with a green border.

求人名

業種

事業内容

職種

【ミッション】
コンサルティング会社や調査会社、弁護士・税理士事務所、各国大使館など、日系企業の海外進出を支援している国内外の企業や、公的機関に対して、出展会業（企画・提案型）を行います。
提案資料の作成から、納品（イベント当日運営・事後処理）に至るまでをお任せします。

求人名

業種

事業内容

職種

【ミッション】
場者が喜ぶイベントとは？出場者を増やすための施策とは？
その視点を基に様々なアイデアを出して海外ビジネスDPU化
・営業
「海外ビジネスEXPO」の出展枠やセミナー開催枠、また大型スケールの営業活動をお任せします。
里に営業活動を行うだけではなく、ターゲット層を立て、見込みアプローチ手法を考
査営業活動を行います。また、自身の営業活動の管理を行っていただきます。
最初はマスターするやうになりながら、徐々に営業藝術を考りますが、ゆくゆくは本活動全
て自ら運営していただけるようになります。

戻る 下書き保存 公開申請

求人掲示板問い合わせ先
開国エンジン~縁人~事務局
担当:菊地

電話:070-1545-5564

Email:kikuchi@resorz.co.jp

Web:<https://www.digima-japan.com/human/>

※事務局で内容確認後、問題がなければ
求人を公開いたします。

4.-① 相談掲示板利用方法（急ぎのご相談や新規案件に最適）

3.相談掲示板利用方 法

専門家に相談・依頼したい内容を”例文”を参考にご自身で作成し掲示板に投稿できます。

ステップ① 掲示板>相談掲示板より専門家へのご相談・依頼内容をご記載ください。

ステップ② 自社案件一覧>新規登録より、相談内容の作成を開始してください。

The screenshot shows the Digima platform interface. On the left is a vertical sidebar with various menu items: ホーム, スレッド (with a red notification badge '7'), 掲示板 (highlighted with a red box), EXPO開催情報, 動画コンテンツ, 企業情報, WEB診断, and お問い合わせ. The main content area shows a 'Discussion Board' section with a post from '2020.05.17'. A blue speech bubble labeled 'ステップ①' points to the '相談掲示板' button in the sidebar. Another blue speech bubble labeled 'ステップ②' points to the '新規登録' button in the '自社案件一覧' (Self-Company Case List) modal window. The modal also contains instructions about posting cases and notes about accepting offers.

Digima ~出島~

ホーム

スレッド 7

掲示板 > 相談掲示板

EXPO開催情報

動画コンテンツ

企業情報

WEB診断

お問い合わせ

2020.05.17

自社案件一覧

「海外ビジネス相談掲示板」に課題や相談内容が掲載されると、全世界の海外ビジネスの専門家から、そちらを解決できる《提案オファー》が届きます。気になるオファーがあれば、それを承認し、専門家とやり取りを開始することができます。

* オファーを承認するまでは御社の情報は公開されませんのでご安心ください。
* 機密情報や会社名・個人名が特定されるような情報は掲載しないでください。

新規登録

ステータス 案件名

募集終了した案件表示

オファー状況

総数 未承認 最新日時

ステップ①

ステップ②

4.-② 相談掲示板利用方法

3.相談掲示板利用方法

ステップ③ 例文を参考に相談内容を作成してください。

ステップ④ 対象国を選択し相談内容の作成完了後、「公開申請」をクリックしてください。

ステップ⑤ Digima事務局にて内容を確認の上、掲示板募集開始を手配いたします。

※記載内容を確認後、事務局より追記・修正のご依頼をさせていただく場合がございます。

自社案件登録画面

「マーケティング」に関するご相談とサポートのお願い【シンガポール】

■事業内容
ITプラットフォームの運営

■解決したい課題
自社のプラットフォームをASEANに展開して行きたい、プロモーションやマーケティングを実施していきたい。まずはシンガポールでの実施を検討している。

《進出検討エリア》
シンガポール

《依頼したいこと》
市場調査・競合調査
マーケティング施策の提案
マーケティング活動の実施

ステップ③

ステップ④

作成完了後
公開申請を
クリック

必須 全ての国

中国	香港	シンガポール	台湾
インドネシア	韓国	ベトナム	タイ
フィリピン	マレーシア	インド	ミャンマー
バングラデシュ	カンボジア	モンゴル	その他アジア
イギリス	ドイツ	トルコ	ヨーロッパ
中東	アメリカ	ブラジル	
オセアニア	アフリカ	ロシア	

戻る 下書き保存 公開申請

©2024 Resorz Co.,Ltd. All Rights Reserved.

5.-① アカウントへのメンバー追加

5.メンバー追加

企業アカウントへのログインおよびスレッド閲覧・返信は複数名でお利用いただけます。

- ① 企業情報>企業メンバー一覧>「メンバー招待」からメンバー追加が可能です。
- ② メンバー一覧ページ下部、「**メンバー招待**」をクリックしてください。

The screenshot shows the Digima application interface. On the left, there is a vertical navigation menu with the following items:

- ホーム
- スレッド (with a red notification badge showing '7')
- 掲示板
- EXPO開催情報
- 動画コンテンツ
- 企業情報 > 登録企業情報 (highlighted with a red box)
- WEB診断
- お問い合わせ >

In the center, there is a sub-menu for '企業情報' with the option '企業メンバー一覧' highlighted with a red box. A large blue arrow points from this menu to a blue speech bubble containing the text '「メンバー招待」からメンバー追加'. To the right, there is a table titled 'メンバー一覧' with columns for 'メールアドレス', '氏名', 'ステータス', and '種別'. At the bottom of this table, there is a green button labeled 'メンバー招待' which is also highlighted with a red box.

5.-② アカウントへのメンバー追加

5.メンバー追加

- ① アカウントに追加されるメンバーのメールアドレスを入力してください。
- ② 管理者/一般を選択し、「招待」ボタンをクリックしてください。
- ③ 招待メンバーのメールアドレス宛に「【Digima～出島～】会員招待メール」が届きます。
- ④ メール本文中の案内に従い、初期登録(パスワード設定)を行なってください。



- ※ 各自異なるパスワードを設定いただいた場合でも同アカウントにお入りいただけます。
- ※ 初期登録URLは24時間で無効となります。再発行は事務局までお知らせください。

6.-① 企業情報入力・更新

6.企業情報入力・更新

- ① 登録電話番号・住所に変更が生じた際は、企業情報>登録企業情報より更新してください。
- ② 貴社の海外ビジネス状況に合わせ、**海外進出企業情報**を更新してください。

The image shows the Digima platform interface. On the left, there is a navigation menu with various options like Home, Slideshow (with 7 notifications), Bulletin Board, EXPO Information, Video Content, Enterprise Information (selected and highlighted with a red box), and WEB Diagnosis. Below the Enterprise Information option is 'Enterprise Member List'. A large blue arrow points from the 'Enterprise Information' menu item to the right-hand form.

企業情報

会社名／組織名 必須 株式会社Resorz

電話番号 必須 _____

会社所在地 必須 国内 海外 *海外拠点を選択された方への資料などの発送は行なっておりません。

郵便番号 必須 _____ - _____

都道府県 必須 東京 ▾

住所1 必須 _____

住所2 _____

URL 必須 <https://www.digima-japan.com/>
*URLがない場合は「なし」と記入ください

保存

6.-② 企業情報入力・更新

6.企業情報入力・更新

- ① 海外進出状況は最新のステータス状況をご入力ください。
- ② 御社の海外ビジネスの検討国や進出済みの国を最新状況に合わせ随時更新してください。
※ご登録情報に合わせ、「Digima～出島～」より最適な情報を配信いたします。

海外進出状況

進出段階 情報収集段階 進出検討中 進出が決定している 既に進出している

進出を検討している国 全ての国

中国	香港	シンガポール	台湾
インドネシア	韓国	ベトナム	タイ
フィリピン	マレーシア	インド	ミャンマー
バングラデシュ	カンボジア	モンゴル	その他アジア
イギリス	ドイツ	トルコ	ヨーロッパ
中東	アメリカ	ブラジル	中南米
オセアニア	アフリカ	ロシア	

進出済の国 なし

中国	香港	シンガポール	ベトナム
インドネシア	韓国	インド	モンゴル
フィリピン	マレーシア	トルコ	トルコ
バングラデシュ	カンボジア	ブラジル	ロシア
イギリス	ドイツ		
中東	アメリカ		
オセアニア	アフリカ		

進出予定時期 2019年

海外ビジネスについて

海外ビジネスでお困りのこと どの国に進出するべきか決めたい 進出に向けて事業可能性を調査したい
 自社の業界にあった現地視察をしたい どの国に自社の商材ニーズがあるか知りたい
 各国の外資規制がどうなっているのか知りたい 海外の販売代理店やバイヤーを探したい
 海外現地の企業について調べたい 海外での有効なプロモーション方法を探している
 現地拠点設立の方法を知りたい 海外ビジネスを任せられる人材がない
 その他

例)ベトナムの進出都市で日本人が多いエリアとそうでないエリアに会社を設立するのが、海外ビジネスの場合だと経営上影響を生むのか知りたい。
例)台湾の日本食のマーケットリサーチを行いたいが、現地の人の声を集められるようなアンケート調査が自社ではできなくて困っている。

Digima協賛のお得な海外ビジネス情報を受け取る はい いいえ



RESORZ

Resource + 理想図