

「Digima～出島～」を100%活用するために

＜「Digima～出島～」マイページ・ユ－ザーズガイド＞

★「Digima～出島～」会員ログイン方法

★「Digima～出島～」マイページ機能ガイド

1. スレッドの利用方法 ①～④
2. 掲示板オファ－確認 ①～②
3. 求人掲示板利用方法 ①～③
4. 相談掲示板利用方法 ①～②
5. 「Digima～出島～」メンバー追加 ①～②
6. 企業情報入力・更新 ①～②

★「Digima～出島～」会員ログイン方法

「Digima～出島～」<https://www.digima-japan.com/> にアクセス。
トップページ右上ログインボタン **赤枠 ▼** よりログインページへ。



- ①ID(メールアドレス)・パスワード を入力しログイン
- ②パスワードが不明・忘れた場合は **青枠** にすすみ、パスワードを再設定してください。

①

☐ 次回から自動的にログインする

ログイン

②

[ログインID・パスワードがわからない方はこちら](#)

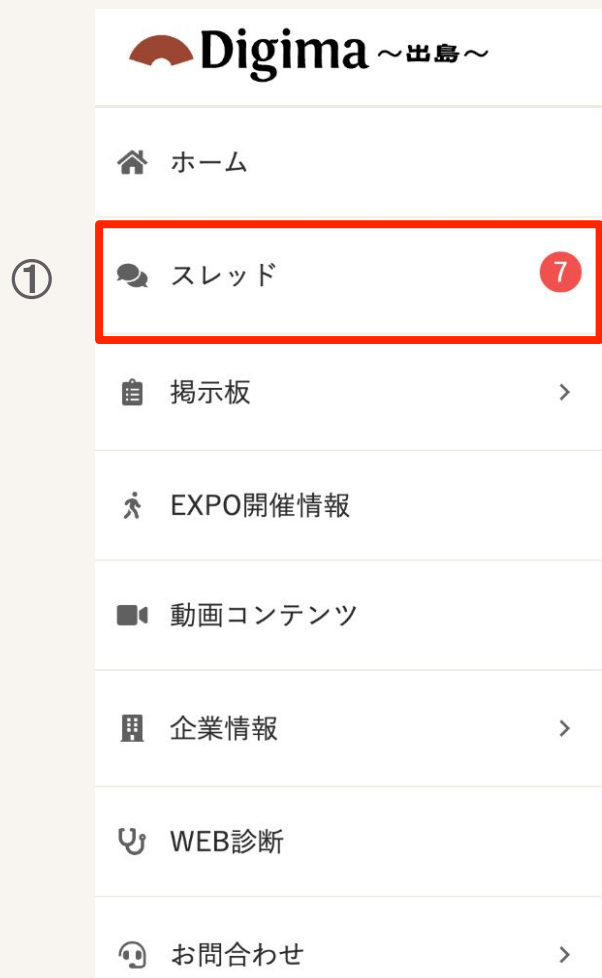
新規会員登録



1.-① スレッドの利用方法（未読メッセージ確認）

1.スレッド利用方法

- ①「スレッド」の右側に、未読スレッドの件数が数字で掲示されます。
- ②「スレッド」をクリックした後の画面で、赤い丸がついているスレッドが未読です。



1.-② スレッド利用方法（メッセージ返信とスレッド終了）

1.スレッド利用方法

- ① スレッド一覧から「未読」スレッドをクリックし、メッセージを確認しましょう！
- ② メッセージ入力欄(赤枠)に返信内容を記入後、送信をクリックしてください。
- ③ やり取りに応じて、ステータス(青枠)の内容を変更してください。

 **Digima** ~出島~

 株式会社進出

スレッド機能

[TOPに戻る](#)

 株式会社支援テスト **①**

進行中

 Digima事務局

進行中

 Emily.

株式会社両方テスト

進行中

 TEST

t2020-05-14-002

進行中

 株式会社支援テスト

終了

Digima事務局

2020/07/10 18:53

 案件名：公募案件テスト用
内容：内容内容内容内容内容
=====
に対しての下記オファーが承認されました。
やり取りを開始してください。
=====
テストです。
=====

株式会社支援テスト 事務局 太郎

2025/05/29 13:53

 テスト

※スレッドの未読・未回答がないよう必ずチェックしましょう。
専門家からのメッセージには各スレッドにて必ず返信してください！

メッセージを入力してください **②**

送信

③ ステータス
開始前 ▼

ファイルを選択

選択されていません

閉じる

開始前

進行中

面談確定

ペンディング

提案中

成約

未返信

終了

開始前 ▼

Digima ~出島~

5

1-③ スレッド利用方法（サポート企業情報確認と企業評価）

1.スレッド利用方法

- ① 赤枠内「**①掲載ページ**」をクリックし、紹介サポート企業情報を確認してください。
- ② サポート企業とのコミュニケーション後、「**②この企業を評価する**」をクリックし、進捗反映とサポート企業評価にご協力ください。

The screenshot displays the Digima support portal. On the left, a sidebar lists multiple threads for 'テスト株式会社Resorz', all marked as '進行中' (In Progress). The main content area shows a thread titled '以下の案件についてやり取りを開始してください。' (Please start communication regarding the following case). The thread details include:

- 【会社名】：テスト株式会社Resorz
- 【ご担当者氏名】：■■■
- 【URL】：<https://xxx/>
- 【従業員規模】：10名～50名以下
- 【進出予定時期】：〇〇
- 【国名】：〇〇
- 【ジャンル名】：〇〇
- 【内容詳細】：
 - 事業内容
テスト
 - 解決したい課題
テスト
 - 解決したい時期
テスト
 - 予算：応相談
テスト

On the right side of the thread, there is a summary box for '株式会社Resorz 事務局' with a 'スレッド開始日：2021/12/02'. It contains two numbered buttons: '1 掲載ページ' (highlighted with a red box and a blue arrow) and '2 この企業を評価する'. Below this is the '担当者名' (Responsible Person) and '企業の評価' (Company Evaluation) section, which features a pentagon chart showing a '総合評価 4.94点 (5点満点中)' (Overall Rating 4.94 out of 5 points). At the bottom right, there is a banner for '海外進出白書 (2020-2021年版)' (Overseas Expansion White Paper (2020-2021 Edition)).

1.④ スレッド利用方法（評価レポート詳細について）

1.スレッド利用方法

- ① 評価方法は赤枠「やり取りの進捗を教えてください」にて該当項目を選択してください。
- ② レポート詳細を確認し、該当項目を選択してください。
- ③ 満足度は★印を5段階評価でご選択ください。
- ④ その他のご意見ご感想、進捗状況は「その他(補足)」にご記入ください。

* レポートは繰り返し変更可能です。進捗状況に合わせて更新してください。

アンケートのお願い

この度はDigimaをご利用いただき、ありがとうございます。
海外進出支援企業とのやり取りについてのアンケートにぜひご協力くださいませ。
今後のサービス向上の参考とさせていただきます。

株式会社支援テスト

やり取り開始日：2020/07/10 やり取り履歴：[確認する](#)

やり取りの進捗を教えてください ☐ やりとり中 ☐ お断りした ☐ 発注した
☐ 先方からお断り ☐ 連絡がない

その他（補足あれば）

該当項目を選択

保存

やり取り開始日：2022/01/11 やり取り履歴：[確認する](#)

やり取りの進捗について教えてください

☒ やり取り中 ☐ お断りをした ☐ 発注した

☐ 先方からお断りされた ☐ 連絡がない

レスポンスの速さ ☒ まだ分からない ☐ 満足度 ☆☆☆☆☆

対応の誠実さ ☒ まだ分からない ☐ 満足度 ☆☆☆☆☆

課題解決力 ☒ まだ分からない ☐ 満足度 ☆☆☆☆☆

専門的な知識やノウハウ ☒ まだ分からない ☐ 満足度 ☆☆☆☆☆

提供サービスのクオリティ ☒ まだ分からない ☐ 満足度 ☆☆☆☆☆

その他（補足あれば）


保存

2-① 掲示板オファー確認（未承認オファーをチェック！）

2. 掲示板オファー確認

掲示板＞相談掲示板＞「未承認オファー」は常に確認しましょう！

- ① 「未承認」1と件数が表示された場合は「詳細」を確認しましょう。
- ② 自社案件一覧にて【募集中】の案件「詳細」をクリックしオファー内容を確認してください。



～出島～

- ホーム
- スレッド 7
- 掲示板 >
 - 相談掲示板
 - 求人掲示板
- EXPO開催情報
- 動画コンテンツ
- 企業情報 >
- WEB診断
- お問合わせ >

※未承認はサポート企業様が承認を待っている状態です。
早めにオファー確認と対応をお願いします。

ステータス	案件名	オファー状況			最新日時	詳細
		総数	未承認			
募集中	Digima公募案件 事務局ヒアリング済み スライサー（テスト）	1	1		2025/05/27 12:04	

未承認オファーを必ず確認！

「詳細」から募集中案件のオファーを確認

2-② 掲示板オファー確認

2.掲示板オファー確認

- ① オファー詳細から①支援企業情報、②提案内容を確認しましょう。
- ② 「コミュニケーションを始める!」を選択するとオファー企業とのスレッドが作成されます。
- ③ ご希望に添わない場合「今回は見送る」を選択。見送る理由を選択またはご記載ください。
- ④ 相談案件が解決済みの際は、募集中の案件ステータスを【募集終了】に変更してください。

※募集開始から1ヶ月で自動終了となります。再掲載希望の際はコンシェルジュまでお知らせください。

自社案件詳細

一度案件を公開した後は「募集ステータス」のみが変更可能となります。
案件の内容を変更したい場合は、お手数ですが事務局までご連絡ください。

案件名
アメリカ・大手雑誌メディア 日本招請案件

募集ステータス
④ **募集終了** 募集を再開する

内容
以下、ご対応可能な企業様はご対応のほどよろしくお願い申し上げます。
<詳細>
目的：米国メディアを日本に招請して連携先地域が有する観光資源を訪問・紹介してメディアで情報を発信させる。併せて、米国人のニーズを明確化するために各訪問地の評価や感想について調査を実施する。
条件：下記2社のメディアを日本に招請できて、メディアで特集記事掲載できること。
の旅行雑誌
の旅行雑誌
時期：9月～12月頃にかけて6泊7日のスケジュール
よろしくお願ひします。

この案件へのオファー

日付	企業名	内容	承認状況
2019/07/29 11:05		ご担当者様 初めまして株式会社millionの和国と申します。今回出島サイトより御社の依頼内容を拝見させて頂きまして、弊社にてお手伝いできる事が多く感じましてオファーを出させて頂きました。...	承認 詳細 スレッド
2019/07/29 11:17		出島運営事務局 ご担当者様、いつもお世話になっております。ジェシーズ・和島です。本件、弊社もぜひ参画させていただきたく、オファーさせて頂いております。弊社の土壌執行役員兼北米担当...	承認 詳細 スレッド
2019/07/26 13:01		お世話になります。グローバルのマーケティングを担当しております和国と申します。グローバルはアメリカに本社を置き、日本に据え置きながら成長を続ける日本企業のパートナーです。上場企業を含め...	承認 詳細 スレッド

Digima ~出島~ 株式会社進出テスト 事務局 太郎 さん

オファー詳細

テスト 2

支援企業
承認ステータス
内容

① [株式会社テスト](#)
② ああああ

企業情報
提案内容を確認
しましょう!

専門家企業に相談して課題を解決しよう!

コミュニケーションを始める! **今回は見送る**

必ずどちらかを選択してください

3-① 求人掲示板利用方法（グローバル人材採用ご検討の方）

4. 求人掲示板利用方法

グローバル人材採用をご検討の企業様にご利用いただけます。求人掲載無料・掲載期限なし。御社のニーズに合った人材の紹介を受けることが可能です。

- ① 掲示板＞求人掲示板(緑枠)をクリックし【求人票管理】ページに進みます。
- ② 求人票管理から新規登録(赤枠)をクリックし求人票を作成しましょう。



新規登録を
クリック

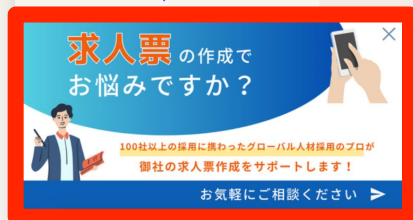


3-② 求人掲示板利用方法（求人票の登録）

4. 求人掲示板利用方法

- ① 採用条件や雇用形態等、できる限り詳細をご記載ください。
- ② 必須項目を全て記載完了後、「公開申請(緑枠)」をクリックしてください。
- ③ 求人票の書き方については、相談窓口(赤枠)または担当:菊地までお気軽にご相談ください。

求人票のご相談は
こちらをクリック



求人掲示板問い合わせ先
開国エンジン〜縁人〜事務局

担当: 菊地

電話: 070-1545-5564

Email: kikuchi@resorz.co.jp

Web: <https://www.digima-japan.com/human/>

自社求人登録画面

求人名

業種 ☐ 全業種 ☐ 飲食 ☐ 製造
☐ IT・通信 ☐ アパレル ☐ 卸売・小売
☐ 宣伝・広告 ☐ サービス ☐ 不動産
☐ 医療・福祉 ☐ インフラ ☐ 研究
☐ 農林水産 ☐ その他

事業内容

職種 ☐ 経営者 ☐ 経営企画・マーケティング ☐ 営業企画・販売促進
☐ 商品開発・研究 ☐ 購買・バイヤー ☐ 財務
☐ 広報 ☐ 総務・人事 ☐ その他

☐ 基幹事業の海外ビジネス支援プラットフォームの活用に関するインサイドセールスを担っていただきます。

入社数ヶ月は、上司となるマネージャーと既存メンバーがフルサポートしますのでご安心ください。ぜひ一緒に試行錯誤し、会社とともに成長していきたいと思っている方は一度お話をしましょう！

自社案件登録画面

求人名

業種 ☐ 全業種 ☐ 飲食 ☐ 製造
☒ IT・通信 ☐ アパレル ☐ 卸売・小売
☐ 宣伝・広告 ☐ サービス ☐ 不動産
☐ 医療・福祉 ☐ インフラ ☐ 研究
☐ 農林水産 ☐ その他

事業内容

職種 ☐ 経営者 ☐ 経営企画・マーケティング
☐ 商品開発・研究 ☐ 購買・バイヤー
☐ 広報 ☐ 総務・人事

業務内容

公開申請を
クリック

※事務局で内容確認後、問題がなければ
求人公開いたします。

4-① 相談掲示板利用方法（急ぎのご相談や新規案件に最適）

3.相談掲示板利用方法

専門家に相談・依頼したい内容を”例文”を参考にご自身で作成し掲示板に投稿できます。

ステップ① 掲示板＞相談掲示板より専門家へのご相談・依頼内容をご記載ください。

ステップ② 自社案件一覧＞新規登録より、相談内容の作成を開始してください。

The screenshot displays the Digima website interface. On the left is a navigation menu with items: ホーム, スレッド (7), 掲示板, EXPO開催情報, 動画コンテンツ, 企業情報, WEB診断, お問合わせ. The '掲示板' (Board) item is selected, and a sub-menu is shown with '相談掲示板' (Consultation Board) and '求人掲示板' (Job Board). A blue callout bubble labeled 'ステップ ①' points to the '相談掲示板' link. The main content area shows the date '2020.05.17' and a section titled '自社案件一覧' (Company Case List). Below the title, there is a red notice about posting on the '海外ビジネス相談掲示板' and instructions on how to use the platform. A red box highlights the '新規登録' (New Registration) button. A blue callout bubble labeled 'ステップ ②' points to this button. Below the button is a table with columns: ステータス, 案件名, オファー状況, 総数, 未承認, 最新日時. The bottom right corner of the table area has a link '募集終了した案件表示'.

ステップ ①

ステップ ②

2020.05.17

自社案件一覧

「海外ビジネス相談掲示板」に掲載する自社案件の情報を登録できます。

「海外ビジネス相談掲示板」に課題や相談内容が掲載されると、全世界の海外ビジネスの専門家から、そちらを解決できる《提案オファー》が届きます。気になるオファーがあれば、それを承認し、専門家とやり取りを開始することができます。

※ オファーを承認するまでは御社の情報は公開されませんのでご安心ください。
※ 機密情報や会社名・個人名が特定されるような情報は掲載しないでください。

募集終了した案件表示

ステータス	案件名	オファー状況	総数	未承認	最新日時
-------	-----	--------	----	-----	------

4-② 相談掲示板利用方法

3.相談掲示板利用方法

ステップ③ 例文を参考に相談内容を作成してください。

ステップ④ 対象国を選択し相談内容の作成完了後、＜公開申請＞をクリックしてください。

ステップ⑤ Digima事務局にて内容を確認の上、掲示板募集開始を手配いたします。

※記載内容を確認後、事務局より追記・修正のご依頼をさせていただく場合がございます。

自 社 案 件 登 録 画 面

案件名 **必須** 「マーケティング」に関するご相談とサポートのお願い【シンガポール】

内容 **必須**

■事業内容
ITプラットフォームの運営

■解決したい課題
自社のプラットフォームをASEANに展開して行きたい、プロモーションやマーケティングを実施していきたい。まずはシンガポールでの実施を検討している。

《進出検討エリア》
シンガポール

《依頼したいこと》
☐ 市場調査・競合調査
☐ マーケティング施策の提案
☐ マーケティング活動の実施

ステップ ③

必須

 中国	 香港	 シンガポール	 台湾
 インドネシア	 韓国	 ベトナム	 タイ
 フィリピン	 マレーシア	 インド	 ミャンマー
 バングラデシュ	 カンボジア	 モンゴル	 その他アジア
 イギリス	 ドイツ	 トルコ	 ヨーロッパ
 中東	 アメリカ	 ブラジル	
 オセアニア	 アフリカ	 ロシア	

ステップ ④

作成完了後
公開申請を
クリック

戻る 下書き保存 公開申請 個人情報保護方針

©2024 Resorz Co.,Ltd. All Rights Reserved.

5-① アカウントへのメンバー追加

5.メンバー追加

企業アカウントへのログインおよびスレッド閲覧・返信は複数名でご利用いただけます。

- ① 企業情報＞企業メンバー一覧＞「メンバー招待」からメンバー追加が可能です。
- ② メンバー一覧ページ下部、「メンバー招待」をクリックしてください。



5-② アカウントへのメンバー追加

5.メンバー追加

- ① アカウントに追加されるメンバーのメールアドレスを入力してください。
- ② 管理者/一般を選択し、「招待」ボタンをクリックしてください。
- ③ 招待メンバーのメールアドレス宛に「【Digima～出島～】会員招待メール」が届きます。
- ④ メール本文中の案内に従い、初期登録(パスワード設定)を行なってください。

メンバー招待

メールアドレス 必須

権限 必須 ☒ 管理者 ☐ 一般

※ 担当者/管理者のみがメンバーの変更が可能です。
※ 担当者は一企業に一人のみ設定可で、Digima事務局から連絡がいく場合がございます。
※ 担当者への変更は招待後、登録手続きを行ったユーザーにのみ行なえます。

招待 キャンセル

※ 各自異なるパスワードを設定いただいた場合でも同アカウントにお入りいただけます。

※ 初期登録URLは24時間で無効となります。再発行は事務局までお知らせください。

6-① 企業情報入力・更新

6.企業情報入力・更新

- ① 登録電話番号・住所に変更が生じた際は、企業情報＞登録企業情報より更新してください。
- ② 貴社の海外ビジネス状況に合わせ、**海外進出企業情報**を更新してください。



企業情報

会社名／組織名 **必須** 株式会社Resorz

電話番号 **必須**

会社所在地 **必須** ☒ 国内 ☐ 海外 ※海外拠点を選択された方への資料などの発送は行なっていません。

郵便番号 **必須** -

都道府県 **必須** 東京 ▼

住所1 **必須**

住所2

URL **必須** <https://www.digima-japan.com/>

※URLがない場合は「なし」と記入ください

保存

6.-② 企業情報入力・更新

6.企業情報入力・更新

- ① 海外進出状況は最新のステータス状況をご入力ください。
- ② 御社の海外ビジネスの検討国や進出済みの国を最新状況に合わせ随時更新してください。
※ご登録情報に合わせ、「Digima～出島～」より最適な情報を配信いたします。

海外進出状況

進出段階 ☒ 必須 ☐ 情報収集段階 ☐ 進出検討中 ☐ 進出が決定している ☐ 既に進出している

進出を検討している国 ☒ 必須 ☐ 全ての国

中国	香港	シンガポール	台湾
インドネシア	韓国	ベトナム	タイ
フィリピン	マレーシア	インド	ミャンマー
バングラデシュ	カンボジア	モンゴル	その他アジア
イギリス	ドイツ	トルコ	ヨーロッパ
中東	アメリカ	ブラジル	中南米
オセアニア	アフリカ	ロシア	

進出済の国 ☒ 必須 ☐ なし

中国	香港	シンガポール
インドネシア	韓国	ベトナム
フィリピン	マレーシア	インド
バングラデシュ	カンボジア	モンゴル
イギリス	ドイツ	トルコ
中東	アメリカ	ブラジル
オセアニア	アフリカ	ロシア

進出予定時期 ☒ 必須 2019年

海外ビジネスについて

海外ビジネスでお困りのこと ☒ 必須 ☐ どの国に進出するべきか決めたい ☐ 進出に向けて事業可能性を調査したい

☐ 自社の業界にあった現地視察をしたい ☐ どの国に自社の商材ニーズがあるか知りたい

☐ 各国の外資規制がどうなっているのか知りたい ☐ 海外の販売代理店やバイヤーを探したい

☐ 海外現地の企業について調べたい ☐ 海外での有効なプロモーション方法を探している

☐ 現地拠点設立の方法を知りたい ☐ 海外ビジネスを任せられる人材がいない

☐ その他

例)ベトナムの進出都市で日本人が多いエリアとそうでないエリアに会社を設立するのが、海外ビジネスの場合だと経営上影響を生むのか知りたい。
例)台湾の日本食のマーケットリサーチを行いたい、現地の人の生の声を集められるようなアンケート調査が自社ではできなくて困っている。

Digima協賛のお得な海外ビジネス情報を受け取る ☒ 必須 ☐ はい ☒ いいえ



RESORZ

Resource + 理想図